

Cabinet de Conseil
en Stratégie et Organisation,
focalisé sur les Leviers
de la Croissance

Ma
wen
zi | PARTNERS

Région Île-de-France

Plan de reprise

Avril 2020

— Créé en 2011, Mawenzi Partners est un Cabinet de conseil en Stratégie et Organisation focalisé sur les leviers de la croissance dans de nombreux secteurs

9
ans
d'existence

Equipe de
+ 45
CONSULTANTS

avec un état d'esprit qui mêle
exigence, enthousiasme,
humilité et simplicité

+40% de femmes

8.5/10

Niveau de fierté des consultants
à travailler pour Mawenzi.

+
100
CLIENTS

+
600
MISSIONS

30% des missions
réalisées
dans un contexte
international.

8 nationalités dans les équipes : France, UK,
Belgique, Espagne, Italie, Maroc, Chine, US

Développement d'une **expertise multi-sectorielle solide**

12
SECTEURS
D'ACTIVITE



4 piliers d'offre, relativement bien répartis
en termes de contribution CA



Publication de
'Regards'

#15



Notre mission : « **Concevoir les nouveaux modèles de croissance, créateurs de valeur, au service d'un futur motivant et juste** »

- Pour répondre aux bouleversements sans précédent engendrés par la crise actuelle, Mawenzi Partners se propose d'accompagner les PME/ETI Franciliennes dans leur adaptation stratégique

LA RÉGION ÎLE-DE-FRANCE A MIS EN PLACE PLUSIEURS DISPOSITIFS D'AIDE AUX ENTREPRISES ...



PM'UP

- Programme de soutien à destination des **PME** dans leur **stratégie de croissance**
- **Thématiques** couvertes : diversification des activités, développement à l'international, mise en place d'une démarche de transformation, etc.



TP'UP

- Accompagnement des **TPE** dans leur **stratégie de croissance**
- **Thématiques** couvertes : modernisation de l'outil de production, renforcement de la chaîne de valeur, stratégie de croissance externe



INNOV'UP

- Accompagnement de TPE, PME ou ETI dans la **réalisation de projets innovants** jusqu'à leur expérimentation en milieu réel
- La Région Île-de-France a développé ce programme en **partenariat** avec **Bpifrance**



BACK'UP

- Ce dispositif favorise la **reprise d'entreprises** en difficulté en vue de **préserver l'emploi**



ACCOMPAGNEMENT
SMART
INDUSTRIE (ASI)

- Ce programme accompagne les PMI franciliennes dans la **modernisation** de l'outil de production et la **mutation** vers l'industrie du futur

Non exhaustif

... AU SEIN DESQUELS MAWENZI PARTNERS POURRAIT S'INTÉGRER

MAWENZI PARTNERS, EXPERT DES **LEVIERS DE LA CROISSANCE**, EST POSITIONNÉ SUR **HUIT THÉMATIQUES** EN TOTALE **COHÉRENCE** AVEC LE PROGRAMME **PM'UP** DÉVELOPPÉ PAR LA RÉGION ÎLE DE FRANCE

1- Stratégie

2- Digital & data

3- Innovation

4- Marketing
marque & offre



8- Transformation et
pilotage du changement

7- Performance
des organisations

6- Développement
des ventes

5- Expérience et
relation client

Fort de ses expertises, Mawenzi Partners propose d'accompagner les entreprises dans leurs **réflexions stratégiques** et sur la construction d'un **plan de développement adapté à l'après-crise**

Nous proposons d'intégrer le dispositif PM'up afin de soutenir les entreprises dans leur stratégie de croissance

- Pour accompagner les entreprises dans la reprise d'activité, nous proposons une approche pragmatique qui se décline en trois offres



— Les montants proposés intègrent une réduction de nos taux habituellement pratiqués

Pack	Ateliers & synthèse	Analyses	Formalisation Stratégique
Croissance	6 jours	Ø	Ø
Reprise	6 jours	7 jours	Ø
Stratégie	6 jours	7 jours	16 jours

Commentaires :

- Les nombres de jours sont estimés sur la base de notre expérience de ce type d'accompagnement pour être utile aux entreprises
- Une équipe de consultants est prévue sur chaque pack
- Les honoraires Mawenzi Partners sont calculés sur la base de taux journaliers standards habituellement pratiqués

- Mawenzi Partners s'engage sur la réalisation de livrables à partir de méthodologies ad-hoc adaptées à la situation de chaque entreprise



PACK CROISSANCE

Analyse de l'impact de la crise



Identification des leviers de développement

Formalisation d'un macro plan de développement



Niveau de profondeur de l'analyse



PACK REPRISE

Priorisation et chiffrage des leviers identifiés



Plan d'actions détaillé

Macro roadmap de déploiement à 3 mois



Niveau de profondeur de l'analyse



PACK STRATÉGIE

Analyse de la documentation existante



Animation d'ateliers avec les collaborateurs

Plan stratégique et roadmap à 6 mois



Niveau de profondeur de l'analyse



Nous pourrions adapter les livrables réalisés en fonction des besoins spécifiques de l'entreprise accompagnée

Sens & Croissance

Pour toute information
complémentaire, vos
contacts privilégiés :

Boris Imbert
Associé Fondateur

06 68 92 09 66

b.imbert@mawenzi-partners.com
www.mawenzi-partners.com

