

Cabinet de Conseil
en Stratégie et Organisation,
focalisé sur les Leviers
de la Croissance



Région Île-de-France

Plan de reprise

cubeti
Île-de-France

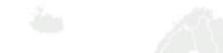
Région
Île de France

- Créé en 2011, Mawenzi Partners est un Cabinet de conseil en Stratégie et Organisation focalisé sur les leviers de la croissance dans de nombreux secteurs

9
ans
d'existence

8.5/10

The image consists of two overlapping circles. The left circle is green and contains the text '+ 100 CLIENTS'. The right circle is blue and contains the text '+ 600 MISSIONS'.



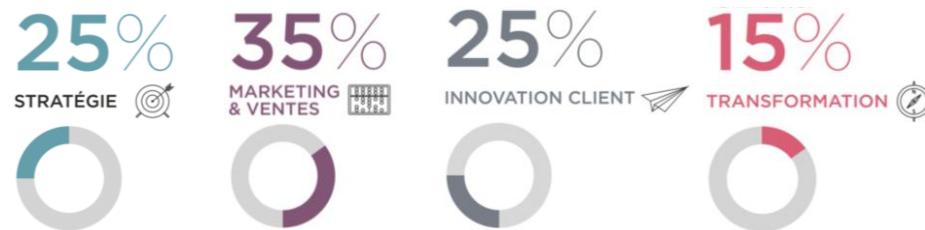
30% | des missions réalisées dans un contexte international.

Développement d'une **expertise multi-sectorielle solide**

12
SECTEURS
D'ACTIVITÉ



4 piliers d'offre, relativement bien répartis en termes de contribution CA



Publication de 'Regards'

#15



Notre mission : « ***Concevoir les nouveaux modèles de croissance, créateurs de valeur, au service d'un futur motivant et juste*** »

— Pour répondre aux bouleversements sans précédent engendrés par la crise actuelle, Mawenzi Partners se propose d'accompagner les PME/ETI Franciliennes dans leur adaptation stratégique

LA RÉGION ÎLE-DE-FRANCE A MIS EN PLACE PLUSIEURS DISPOSITIFS D'AIDE AUX ENTREPRISES ...



PM'UP

- Programme de soutien à destination des **PME** dans leur **stratégie de croissance**
- **Thématisques** couvertes : diversification des activités, développement à l'international, mise en place d'une démarche de transformation, etc.



TP'UP

- Accompagnement des **TPE** dans leur **stratégie de croissance**
- **Thématisques** couvertes : modernisation de l'outil de production, renforcement de la chaîne de valeur, stratégie de croissance externe



INNOV'UP

- Accompagnement de TPE, PME ou ETI dans la **réalisation de projets innovants** jusqu'à leur expérimentation en milieu réel
- La Région Île-de-France a développé ce programme en **partenariat avec Bpifrance**



BACK'UP

- Ce dispositif favorise la **reprise d'entreprises** en difficulté en vue de **préserver l'emploi**



**ACCOMPAGNEMENT
SMART
INDUSTRIE (ASI)**

Non exhaustif

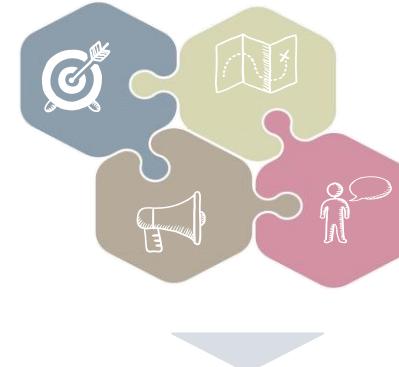
Nous proposons d'intégrer le dispositif PM'up afin de soutenir les entreprises dans leur stratégie de croissance

Sources : [site Région Île-de-France](#)

... AU SEIN DESQUELS MAWENZI PARTNERS POURRAIT S'INTÉGRER

MAWENZI PARTNERS, EXPERT DES LEVIERS DE LA CROISSANCE, EST POSITIONNÉ SUR HUIT THÉMATIQUES EN TOTALE COHÉRENCE AVEC LE PROGRAMME **PM'UP** DÉVELOPPÉ PAR LA RÉGION ÎLE DE FRANCE

1- Stratégie



2- Digital & data

3- Innovation

4- Marketing
marque & offre

8- Transformation et pilotage du changement

7- Performance des organisations

6- Développement des ventes

5- Expérience et relation client

Fort de ses expertises, Mawenzi Partners propose d'accompagner les entreprises dans leurs **réflexions stratégiques** et sur la construction d'un **plan de développement adapté à l'après-crise**

— Pour accompagner les entreprises dans la reprise d'activité, nous proposons une approche pragmatique qui se décline en trois offres



FORMALISER UN PLAN DE DÉVELOPPEMENT



Modalités de travail :

3 ateliers d'1/2 journée répartis sur 3 semaines (1 atelier par semaine) avec les membres du Codir pour travailler sur :

- les tendances post-crise
- les leviers de développement du CA
- les adaptations possibles du modèle économique

Les ateliers standardisés seront traités en Enjeux, Objectifs et Priorités



Le rôle de Mawenzi Partners :

- Proposer la méthodologie adaptée et les **templates**
- Cadrer et Animer les réunions de travail
- Identifier les ajustements à réaliser
- Challenger les livrables formalisés par l'entreprise

5 000 € (HT)



PACK CROISSANCE



CHIFFRER LES LEVIERS IDENTIFIÉS ET STRUCTURER LES LEVIERS EN PLAN D'ACTIONS



Modalités de travail :

3 ateliers d'1/2 journée + la conduite d'analyses ponctuelles en chambre réparties sur une période de 3 semaines à 1 mois



Le rôle de Mawenzi Partners :

- Chiffrer les leviers identifiés
- Définir une roadmap macro des leviers

10 000 € (HT)



PACK CROISSANCE



PACK REPRISE



Objectif :

CHALLENGER LE PLAN STRATÉGIQUE ET EMBARQUER LES COLLABORATEURS



Modalités de travail :

3 ateliers d'1/2 journée + des analyses ponctuelles + la formalisation de livrables sur une **période de 1 mois**



Le rôle de Mawenzi Partners :

- Challenger le plan stratégique
- Collecter et analyser la documentation disponible
- Réaliser des entretiens
- Formaliser les livrables (y.c. le plan de développement)
- Préparer et animer les ateliers

25 000 € (HT)

— Les montants proposés intègrent une réduction de nos taux habituellement pratiqués

Pack	Ateliers & synthèse	Analyses	Formalisation Stratégique
Croissance	6 jours	∅	∅
Reprise	6 jours	7 jours	∅
Stratégie	6 jours	7 jours	16 jours

Commentaires :

- Les nombres de jours sont estimés sur la base de notre expérience de ce type d'accompagnement pour être utile aux entreprises
- Une équipe de consultants est prévue sur chaque pack
- Les honoraires Mawenzi Partners sont calculés sur la base de taux journaliers standards habituellement pratiqués

- Mawenzi Partners s'engage sur la réalisation de livrables à partir de méthodologies ad-hoc adaptées à la situation de chaque entreprise



Nous pourrons adapter les livrables réalisés en fonction des besoins spécifiques de l'entreprise accompagnée

Sens & Croissance

Pour toute information complémentaire, vos contacts privilégiés :

Boris Imbert

Associé Fondateur

06 68 92 09 66

b.imbert@mawenzi-partners.com
www.mawenzi-partners.com

